

Perspektiven an Rhein & Ahr

E-Bikes und Trekkingräder: Kleine Preise, großer Service im Drahtesel Bonn

Drahtesel Bonn legt beim Verkauf von Rädern und E-Bikes Wert auf gute Beratung vor und nach dem Kauf

Wer kennt die Situation nicht: Die Sonne kitzelt im Frühjahr zum ersten Mal die Nasenspitze, da bekommt man sofort Lust auf eine Tour mit dem Fahrrad oder dem E-Bike. Der Sommer naht, doch der eigene Drahtesel ist in die Jahre gekommen. Oder man möchte seine Reichweite schon lange mit einem E-Bike vergrößern. Damit gerade jetzt jeder die Fahrt mit einem neuen Fahrrad oder viel Rückenwind auf dem brandneuen E-Bike genießen kann, hält das Fahrrad-Fachgeschäft Drahtesel Bonn unwiderstehliche Osterangebote bereit, die Inflation und hohe Alltagskosten vergessen lassen. Besonders bei den E-Bikes präsentieren Inhaber Jean

Franzen und sein Team attraktive Angebote für direkt verfügbare Modelle. Dabei spielt im Drahtesel Bonn nicht nur der niedrige Preis die Hauptrolle, vor allem die Beratung für die Kundinnen und Kunden wird

„Der Austausch mit den Kunden ist das Wichtigste im Beratungsgespräch“

Jean Franzen
Inhaber Drahtesel Bonn

großgeschrieben. Im freundlichen Gespräch finden die kompetenten und erfahrenen Beraterinnen und Berater immer das passende Modell. „Der Austausch mit den Kunden ist das Wichtigste im Beratungs-

gespräch“, betont Jean Franzen: „Mit den richtigen Fragen finden wir schnell heraus, welches Modell zum Anspruch und den Anforderungen der Kundin oder des Kunden passt. Sei es das Trekkingrad für die sonntägliche Ausfahrt, das sportliche E-Bike oder das Lastenrad für die Familie mit der besonders starken Unterstützung.“

Eine Probefahrt ist dabei selbstverständlich. Termine für Probefahrten sind während der Öffnungszeiten jederzeit vereinbar. Das Besondere: Nur im Drahtesel Bonn gibt es die „ErgonomieLiveAnalyse“ kostenlos dazu. Mit dem geschulten Blick der Mitarbeitenden ist die optimale Sitzposition für die Kundinnen und Kunden schnell gefunden. „Eine Kundin hat berichtet, dass ihr bei Fahrten auf ihrem alten Rad immer die Handgelenke eingeschlafen sind. Mit der passenden Größe und der richtigen Einstellung lösen wir solche



Jean Franzen – verlässliche Qualität und Technik als Schlüssel zur umweltfreundlichen Mobilität. FOTOS: DRAHTESEL

Probleme schnell und langfristig“, verrät Jean Franzen. Das ist Premiumservice, wie es ihn nur im Drahtesel Bonn gibt – ganz aktuell zu besonders attraktiven Konditionen. Zudem bietet der Drahtesel Bonn mit Bike-Leasing eine be-

sonders günstige Möglichkeit zum neuen und hochwertigen E-Bike für Arbeitnehmerinnen und Arbeitnehmer, aber auch Selbstständige. Ein neues Fahrrad oder ein neues E-Bike ist auch immer ein Stück gewonnene Freiheit.

„Diese Freiheit sollen unsere Kunden auch immer genießen können, deswegen legen wir großen Wert darauf, auch nach dem Kauf immer ein direkter Ansprechpartner in unmittelbarer Nähe zu sein“, erklärt der Inhaber des Drahtesel Fahrradladens in Bonn-Bad Godesberg. „Mit unserer Meistergeführten Werkstatt im Zentrum von Bad Godesberg kümmern wir uns um alles, vom platten Reifen bis zur großen Inspektion. Wir sorgen dafür, dass unsere Kunden mobil werden und bleiben.“

Alles rund um den Premium-Service vom „Drahtesel Bonn – Räder, die bewegen & E-BikeKompetenz-Center“ finden Interessierte auf der Webseite www.drahtesel-bonn-ebike.de.

Reduzierte Modelle und Osterangebote, die unter www.drahtesel-bonn.de/angebote.asp zu finden sind, sind nur vor Ort in dem Geschäft an der Moltkestraße erhältlich.

Drahtesel Bonn
Moltkestraße 10-12
53173 Bonn-Bad Godesberg
Tel. 0228-36 15 45
Mail: info@drahtesel-bonn.de
Öffnungszeiten:
Di.-Fr. 10-13 Uhr und 14-19 Uhr, Sa. 10-16 Uhr



Drahtesel-Mitarbeiter Walter Dobberke präsentiert einen Fahrradanhänger für Kinder.



Online wieder Quatsch bestellt?

Lieber vor Ort

zuverlässig beraten werden!



Moltkestr. 10 - 12 • 53 173 Bonn
Tel. 02 28-36 15 45 • www.drahtesel-bonn.de

Drahtesel

„Qualität setzt sich durch – auch bei der Photovoltaik“

Wie und warum sich die EnergieGewinn GmbH als regionaler Solaranlagenanbieter am Markt behauptet

Teil der Energiewende sein. Das Klima schützen. Wegkommen von fossilen Energieträgern. Selber emissionsfrei Strom erzeugen. Unabhängiger sein. Kosten sparen. Gründe gibt es viele für Photovoltaik auf dem eigenen Dach. Anbieter auch. Aber wie findet man den Richtigen? „Beratung, Vertrauen und Verlässlichkeit sind das A und O“, ist Severin Geschier überzeugt und steht mit „seiner“ EnergieGewinn GmbH genau dafür. An der Ahr verwurzelt, bietet er nachhaltige Energielösungen für die Region an und hat sich dabei mit seinem wachsenden Team ganz auf Solaranlagen und was dazu gehört ausgerichtet.

Dachdecker und Elektriker der EnergieGewinn GmbH sind Spezialisten in dem, was sie tun. Als Fachleute auf ihrem Gebiet arbeiten sie Hand in Hand an der Umsetzung intelligenter Lösungen zum Benefit von Privat- und Gewerbetunden. „Wir nehmen unsere Kunden mit auf dem Weg zu ihrer optimalen Anlage und nehmen uns die Zeit, mit ihnen vorab alle Fragen zu klären und alle Faktoren, die wichtig sind“, sagt Severin Geschier, für den Kundenberatung Chef- und Ehrensache ist. Das heißt



Eine Solaranlage auf dem Dach zahlt sich aus.

FOTO: ENERGIEGEWINN GMBH

auch, dass die EnergieGewinn GmbH ihrer Kundschaft darlegt, was warum passiert, wieso das Team so und nicht anders agiert und wo die Unterschiede zu anderen Anbietern und Angeboten liegen.

Perfekte Dienstleistung umfasst für das Team der EnergieGewinn GmbH nicht nur eingehende Besichtigung und Analyse, maßgeschneiderte Planung, Berechnung und Umsetzung, sondern auch die optimale Beratung und Service über die Installation hinaus. Das ist ihr Anspruch und ihr

Versprechen. „Qualität setzt sich durch“, hat Severin Geschier als Spross eines alteinge-

„Wir verbauen quasi die Ferraris an Modulen, Wechselrichtern und Batteriespeichern“

Severin Geschier
Inhaber EnergieGewinn GmbH

sessenen Ahrweiler Familienunternehmens immer wieder erfahren. „Das betrifft die Kompetenz und das Material. Wir

verbauen quasi die Ferraris an Modulen, Wechselrichtern und Batteriespeichern, also nur die beste und langlebigste Qualität.“ Denn nur ein hoher Qualitätsstandard und eine fachgerechte Montage garantieren auch das beste Resultat und das sorgenfreie und reibungslose Funktionieren einer Anlage.

Mittlerweile müsse man Kunden kaum noch vorrechnen, dass eine Photovoltaikanlage Sinn mache, sagt Severin Geschier: „Die meisten haben die Nachhaltigkeit und Wirt-

schaftlichkeit einer Solaranlage längst erkannt: Dass sich eine solche Investition heute nicht erst nach 20 Jahren sondern bereits nach zehn oder zwölf Jahren amortisiert. Und dass sich durch den Wegfall der Strompreibremse eine Solaranlage noch mehr lohnt, da der selbst erzeugte Strom zwischen 10 und 14 Cent liegt, während langfristig der Strompreis aus dem Netz zwischen 30 Cent und 40 Cent kosten wird.“

Eng verbunden mit der Wirtschaftlichkeit zählen aber eben auch die Zuverlässigkeit und die Kundenzufriedenheit. Da punktet die EnergieGewinn GmbH immer, weil sie als regionales Unternehmen an der Seite ihrer Kunden steht und dafür, dass ihre Anlagen auch laufen. Schließlich wollen sich die Kunden bei Sonnenschein zurücklehnen und darüber freuen, wie gut ihre Anlage funktioniert und dass alles rundläuft. So macht Solarenergie Spaß. Und da strahlt nicht nur die Sonne. sim

EnergieGewinn GmbH
Bossardstraße 1-3
53474 Bad Neuenahr-Ahrweiler
Tel. 02641-9167786
www.energiegewinn-geschier.de

In den Osterferien ab 10.00 Uhr geöffnet



Minigolf und Einkehrhaus
Marienforster Promenade 1
Bonn-Bad Godesberg
Telefon 35 12 54
www.minigolf-trimborn.de

Wir freuen uns auf Ihren Besuch!

Wie wir aus Sonnenlicht grünen Strom gewinnen

EnergieGewinn GmbH

Severin Geschier • Geschäftsführer

02641 - 9167786
info@energiegewinn-geschier.de

Intelligentes Energiemanagement von:

- Solaranlage/ Photovoltaikanlage
- Batteriespeicher
- Wallboxen / Ladesäulen
- Notstrom- / Ersatzstromlösungen

www.energiegewinn-geschier.de Wir zapfen die Sonne an!